



Notre philosophie : Votre avenir, Notre avenir

**AXO & ACTIFS RECHERCHE des PARTENAIRES COMMERCIAUX PROFESSIONNELS :
AGENT IMMOBILIER, NEGOCIATEUR AGENT COMMERCIAL, NEGOCIATEUR SALARIÉ (CADRE OU NON)**

98,7% des Agents A&A Satisfaits !

(Etude indépendante réalisée par TNS Sofres pour meilleursreseaux.com. Questionnaire envoyé le 21/03/2016 aux 129 Agents A&A)

« C'est un réseau à dimension humaine, à l'écoute et réactif, un réseau dans lequel les valeurs sont bien présentes, je m'y sens bien ! »

[Autres commentaires d'Agents postés dans notre groupe Facebook \(interne\) disponibles sur notre site.](#)

A&A – AXO & ACTIFS s'inscrit depuis sa création fin 2011 dans une **démarche humaniste**, s'efforçant d'apporter aux **Agents expérimentés** les meilleures conditions possibles et réalistes : une **rémunération optimale** et **sécurisante** dans un **cadre de travail** favorable à l'épanouissement, tout en disposant réellement des **meilleurs outils et moyens de développement** pour atteindre tous les objectifs, même les plus **ambitieux**.

Ainsi, la Société a placé son « concept » entre celui de **l'agence immobilière traditionnelle** avec vitrine et celui du **réseau d'Agents Mandataires Internet**, souhaitant **concilier** les deux modèles en prenant **le meilleur** de chacun d'entre eux, dans un but de prospérité et de respect mutuel, à l'heure où la **première vitrine immobilière** est devenue incontestablement le **web**.





A&A - AXO & ACTIFS connaît un développement national à la fois rapide et maîtrisé, ambitieux et raisonnable :

-un réseau **100% professionnel** composé uniquement d'**Agents expérimentés** (expérience moyenne de 7 ans).

-La possibilité de devenir **Agent Salarié** (cadre ou non, en CDI à temps plein avec fixe mensuel personnalisé).

-La possibilité de devenir ou de nous rejoindre en tant qu'**Agent Immobilier** :

- Devenir **Directeur de délégation et/ou Directeur de succursale**. Objectif : 3 à 10 Négociateurs.

- **Agent immobilier indépendant** désirant nous rejoindre **sous contrat de licence** (synergies, avantages, aides) afin de « booster », recruter, développer et/ou céder à terme son Agence dans les meilleures conditions.

-Une **réactivité professionnelle exceptionnelle** : une équipe administrative toujours à l'écoute disposant des meilleurs outils du marché (dont Salesforce CRM) ayant pour premier objectif d'**apporter le meilleur service**.

-Une **rémunération avantageuse** (Agent Mandataire à **82% minimum**, Agent Salarié Cadre ou non avec salaire fixe + variable fonction du chiffre d'affaires généré). La possibilité d'obtenir une **rémunération récurrente** complémentaire liée à sa propre contribution au développement de la société.

-**Contrat sur-mesure** en fonction de la situation et des besoins de chacun, pour faciliter par exemple la première et deuxième année chez **A&A** (contrat à **72%** avec **annonces gratuites sur tous les sites**).

-Des **services personnalisés** : annonces diffusées sur **95% des sites Internet** de référence en immobilier, documents de travail à disposition, **assistance administrative, informatique et juridique, stages de formations** et formation continue pour **travailler de chez soi** ou de son bureau en toute sérénité.

-L'engagement de ne prendre **aucune marge sur les fournitures et annonces immobilières Internet**. La participation financière éventuelle des Agents dépend des conditions de leur statut contractuel, de leur rémunération ainsi que des fournitures, annonces et services dont ils ont effectivement besoin. C'est par exemple la possibilité de diffuser sur **tous les sites majeurs** (SeLogger, Leboncoin, logic-immo, explorimmo, bienici, avendre-alouer, paruvendu, lux-residence, sites régionaux et spécialisés, etc.) **pour seulement 12€ HT/mois/annonce** (nous consulter pour plus de détails).

-Des conseillers satisfaits de travailler ensemble dans le même esprit pour un **turn-over** professionnel exceptionnellement bas, de 2 à 3 fois inférieur à ceux du secteur. Les Agents peuvent travailler en **groupe solidaire** et participer au processus de recrutement. Ils sont également **consultés** en cas de nouvelle candidature sur leur secteur.

CANDIDAT :

- Vous êtes animé(e) par une réelle **volonté de prospérer et d'accomplissement**.
- Vous êtes **motivé(e), honnête**, volontaire, tolérant...
- Vous avez une **expérience de terrain** (commercial indépendant ou salarié, en agence immobilière ou en réseau).
- Vous souhaitez véhiculer des **valeurs humaines exigeantes**.
- Vous recherchez une meilleure et juste **reconnaissance professionnelle**.
- Vous aspirez à un **respect sincère** réciproque dans un esprit **positif** et **chaleureux** dans le cadre d'un partenariat **équitable, transparent** et **constructif**...



A vous d'être Actif !

POUR EN SAVOIR PLUS OU POSTULER
sur www.axo-actifs.fr

OU

CONTACTONS-NOUS AU 02.41.39.10.00 ou 06.62.14.88.33